**Német tárgyalástechnika – Verhandlungstechnik in Deutsch**

1. *Vorbereitung der Verhandlung*

**Selbstpräsentation 1.**

**Small talk**

**Interkulturelle Kommunikation I.: warum sind wir verschieden?**

1. *Vorbereitung der Verhandlung*

**Selbstpräsentation 2.**

**Präsentation Schweiz**

**Diagramme**

1. *Vorbereitung der Verhandlung*

**Präsentation:**

* **inhaltliche Gestaltung – Theorie des Fünfsatzes**
* **Förmliche Gestaltung – Das ABC der Präsentationen**
* **Lampenfieber**

1. *Verhandlung*

**(Nicht-)einverstanden sein, Argumentieren**

**Nein zu sagen**

1. *Verhandlung*

**Redemittel für Diskussion, Dialoge**

**Das offizielle Schreiben I.**

1. *Verhandlung*

**Das offizielle Schreiben II. – Das Bewerbungsschreiben**

**Die Protokollierung**

1. *Verhandlung*

**Metakommunikation**

1. *Verhandlung*

**Verhandlungsstrategien**

10. *Verhandlung*

**Politische Reden**

11. *Verhandlung*

**Interkulturelle Kommunikation II.**

**Das Protokoll**

12. *Verhandlung*

**Interkulturelle Kommunikation III.**

Grammatik:

Konjunktiv I.-II.

Subjektive Bedeutung von Modalverben

Nomen aus passivischen Konstruktionen und umgekehrt

Tananyag:.

Eismann, Volker. Erfolgreich bei Präsentationen. Cornelsen

Eismann, Volker. Erfolgreich in der interkulturellen Kommunikation. Cornelsen

Egyéni anyagok aktuális cikkek alapján, az órán kerülnek kiosztásra, illetve elektronikus úton elérhetőek.

A tananyag szerves részét képezi egy prezentáció megtartása.

Hiányzás maximális mértéke: három alkalom a félév során.